



SCHÖNER LEBEN. PRAKTISCH WOHNEN.

Seit über 30 Jahren ist Zeller Present zuverlässiger Vertriebspartner und internationaler Lieferant von Küchen- und Haushaltsartikeln sowie von Wohnaccessoires für Ordnung, Aufbewahrung, Bad und Büro. Unsere anspruchsvollen Sortimente werden sowohl national als auch international im Online- und Versandhandel, als auch flächendeckend im stationären Handel in Möbelhäusern sowie führenden Bau- und Heimwerkermärkten und dem SB Handel geführt.

Zur Sicherstellung unseres zukünftigen Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Key Account Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- Betreuung definierter Einkaufszentralen im stationären Handel im Innen- und Außendienst
- Festigung und Ausbau der Marktposition bei den relevanten Zielgruppen
- Planung und Koordination der Aktivitäten zur Sicherung und zum Ausbau der Umsatzvolumen
- Vorbereitung und Führen von Konditions- und Jahresgesprächen in Kooperation mit der Vertriebs- bzw. Geschäftsleitung
- Neukundenakquise

Ihr Profil

- betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung
- mehrjährige Vertriebserfahrung im stationären Handel, idealerweise in den relevanten Marktsegmenten
- akquisitionstarkes und überzeugendes Auftreten
- verhandlungssichere Englischkenntnisse
- gute MS Office-Kenntnisse
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Selbstständigkeit, Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit

Bei Interesse freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrer Verfügbarkeit. Bitte richten Sie diese an die Personalabteilung, zu Händen Frau Zeller. Email: mzeller@zeller-gmbh.com.

